

# ASiS - Solutie ERP pentru controlul afacerii unei companii de distributie

Solutia ASiS ERP asigura cu succes managementul tuturor activitatilor in cadrul **firmelor de distributie**, aducand toate informatiile necesare intr-o **baza de date unica**, in timp real (nu e nevoie de sincronizare). ASiS este o solutie web-based si deci online ceea ce inseamna ca agentii de vanzari ai unei companii de distributie pot introduce sau au acces la informatii din sistem, de oriunde (inclusiv de pe traseu), prin intermediul aplicatiei pentru telefoane mobile - ASiSmobile care se leaga securizat la baza de date ASiS.

ASiS ERP, **soluția personalizată pentru companiile de distributie**, prin aplicatiile sale, se concentreaza pe urmatoarele aspecte importante:

## 1. CONTROLUL OPERATIUNILOR EFECTUATE DE AGENTII DE VANZARI PE TEREN prin:

### ■ AUTOMATIZAREA PROCESULUI DE PRELUARE A COMENZILOR

Sunt preluate informatiile privind produsele si cantitatile cerute de clienti direct de pe telefonul mobil. Comenzile se vad instantaneu la sediu, de unde vor fi preluate pentru analiza si decizie ( aprobate, pregatite/-coletizate sau in dreptul lor se va putea lansa o comanda de aprovizionare si productie, etc.)

### ■ CONSULTAREA SI REZERVAREA STOCULUI

Stocul necesar clientului se transfera intr-o gestiune de rezervari, de unde se va pregati pentru coletizare.

■ **FACTURARE ON THE GO (VAN SALES)** - conectare cu imprimante cu laser / matriceale / bluetooth

### ■ ASIGURAREA PREDICTIBILITATII INCASARILOR

Incasarea se poate face pe loc cu chitanta sau bon fiscal, iar informatiile sunt disponibile instantaneu in sistemul ERP.

■ **ACCESAREA RAPIDA A DATELOR DESPRE CLIENTI** - solduri, comenzi anterioare, istoric plati, persoane responsabile, date de contact. De asemenea, conform unor criterii prestabilite de la sediul central, fiecare client poate fi incadrat intr-o categorie de pret care sa ii ofere discounturi de volum, preturi promotionale, etc.



### ■ IMPLEMENTAREA UNEI STRATEGII UNITARE DE PRETURI SI DISCOUNTURI

Politicele de pret sunt setate de la sediul central si se propaga automat in cadrul ERP-ului. Agentii vizualizeaza in aplicatia ASiSmobile preturile preferentiale, discounturile pe care le primesc clientii si promotiile existente, cu aplicarea automata a lor in momentul in care comenzile indeplinesc criteriile setate.

### ■ CONTROL FINANCIAR - LIMITE DE CREDIT, SOLDURI

Se pot acorda limite de credit pentru anumiti clienti.

Exista posibilitatea de a nu deschide comenzi noi pentru clientii rau-platnici.

### ■ SETAREA TARGETELOR COMERCIALE PENTRU AGENTI

Acordarea de bonusuri functie de realizari (informatia privind vanzarile exista pe agent/utilizator) se realizeaza automat prin aplicatia de Salarizare. planificarea rutelor - rutele se pot seta pe zone/ judete

## 2. URMARIREA PREZENTEI LA RAFT

Reprezentatii de marketing efectueaza vizite la clienti si inregistreaza prin aplicatia ASiSmobile informatii privind expunerea produselor, vanzarile, promotii, etc.; se customizeaza la cerere.

## 3. OPTIMIZAREA STOCURILOR FUNCTIE DE VANZARI

In baza comenzilor de livrare din starea Acceptat, a stocului disponibil, a comenzilor de aprovizionare in curs sau a altor parametrii specifici activitatii clientului, ASiS calculeaza un stoc minim si daca e cazul, poate genera un **Necesar de aprovizionare**.



## 4. GESTIUNEA DEPOZITULUI (WMS)

realizeaza controlul intrarilor, iesirilor si a inventarierii in depozit, cu precadere utilizand dispozitive mobile (dotate cu Android sau IOS) pe care ruleaza aplicatia ASiSmobile (conectata in timp real la baza de date unica ASiS).

■ Operatiile din cadrul unui WMS se fac prin scanarea etichetelor de coduri de bare ale marfurilor/produselor care intra/ies din depozit. Aceste etichete pot fi pretiparite sau printate.

1. **livrarea marfurilor/produselor** din depozit se bazeaza in ASiS ERP pe urmatorul flux:
2. **preluarea comenzilor** de la clienti
3. **rezervarea stocului** - transferul stocului intr-o gestiune de rezervari

4. **picking-ul** - identificarea stocului rezervat si alocarea pe comanda prelucrata (poate fi si cu ambalare)

## 5. facturarea si livrarea

■ ASiS ERP gestioneaza stocul in timp real si identifica locatia exacta din depozit (sugestii de locatie libera, locatie existenta), pentru a inlesni manipularea facila a marfurilor/produselor.

■ ASiS ofera si informatii suplimentare despre stocuri precum: unitati de masura multiple (kg, pachet, etc), data de expirare, sorto-tipo-dimensiuni ale marfurilor/produselor, etc.

■ permite coletizare / pachetizare cu controlul fiecarui operator ce a pus marfa in colete

■ schimbare stare comenzi - fie stari parțiale fie stari cuantice



## 5. EVALUAREA PERFORMANTEI VANZARILOR PE AGENTI/PROMOTII/CLIENTI (BUSINESS INTELLIGENCE)

prin intermediul **rapoartelor si a indicatorilor grafici** predefinite si a altor rapoarte, care se pot personaliza. De exemplu: Top vanzari pe produse si agenti, Analiza vanzari functie de discounturi acordate si campanii de marketing, Marja comerciala pe agenti, etc.

## REFERINTE

QUANTUMPHARM CLUJ-NAPOCA  
BDM BAIA MARE  
GLISSANDO TIMISOARA

# ASiS

**ASiS**

**Contacteaza-ne cu incredere!**



Patriciu Barbu, nr 57  
Cluj-Napoca  
officecj@asw.ro  
www.asw.ro